

# IL COLLOCAMENTO FUORI SEDE E A DISTANZA

## L'OFFERTA FUORI SEDE

## IL DIRITTO DI RECESSO

## LE ABILITAZIONI PER IL PROFESSIONISTA

## ASPETTI NORMATIVI

## LA PROMOZIONE E IL COLLOCAMENTO A DISTANZA

## IL CODICE DEL CONSUMO

**Durata:** 4 ore

**Modalità svolgimento:** asincrona/sincrona

**Valido ai fini della formazione obbligatoria:**

IVASS

ESMA

## COMPETENZE

Tecniche  
medie



Contenutistiche  
medie



Relazionali  
basse



### Descrizione del corso

- Il corso si pone l'obiettivo di illustrare la normativa inerente il collocamento fuori sede e le abilitazioni necessarie per poter operare.
- Vengono illustrate le modalità da seguire per poter effettuare il collocamento a distanza rimanendo compliant alla normativa.
- Vengono analizzati i diritti specifici del cliente nel caso di vendite fuori sede o a distanza.

**Know how richiesto:** conoscenza del processo di vendita in ambito finanza

- **Al termine del percorso** formativo è previsto un **test** volto a valutare le competenze dei discenti.
- Il test si fine corso si ritiene **superato** se è stata raggiunta la soglia del **60%** delle risposte corrette
- Emissione di **attestato di valutazione** delle conoscenze acquisite.

**Destinatari:** Le figure destinate ad erogare i servizi di investimento e le figure preposte alla supervisione della rete commerciale, Organizzazione, Audit e Compliance

**In caso di formazione Asincrona: Moduli formativi**, suddivisi in pillole formative della durata di circa 15 minuti, intervallati da momenti di consolidamento e verifica dell'apprendimento (brevi test a risposta chiusa).